

2020年11月9日

各位

株式会社クシムソフト

SuperStream-NX 案件拡大のお知らせ

株式会社クシムソフト（本社：東京都港区、代表取締役社長：中川博貴、以下「当社」）では、2005年4月の創業時よりシステムエンジニアリングサービスや受託開発を両軸としている中で、2020年1月9日にリリースのとおり、スーパーストリーム株式会社から「テクニカルパートナー」に認定されたことで、新たにパッケージカスタマイズの分野へもマーケット拡大を進めてまいりました。

この度、SuperStream-NXの案件が拡大傾向であることから、当社の現状および今後の取り組みや案件の見通しについてご説明いたします。

当社は「テクニカルパートナー」に認定されたことで、社内エンジニアへのSuperStream-NXのノウハウとナレッジの蓄積や、営業活動による顧客開拓を積極的に進めてまいりました。営業活動による案件成約とエンジニアによる開発プロジェクトの実績が積み上がる中で、「ソリューションパートナー（※）」との連携により順調に顧客拡大が進んでおります。

当社としましては27社あります「テクニカルパートナー」のうち、当社を選定いただける理由として、当社がこれまで培って来たC#+WPFでの画面開発の技術ノウハウ、EAIツール(dataspider)の設計構築のノウハウにご期待いただいていることと、さらに開発プロジェクトの実績が積み上がることで成果が出ていることから優先的にご声かけをいただけるようになってきたと見立てております。

今後の取り組みとして、引き続き社内エンジニアへのSuperStream-NXのノウハウとナレッジの蓄積を拡大し、営業活動においては顧客内においてのSuperStream-NXのプロジェクトのみならずシステムエンジニアリングサービスへの需要や受託開発への需要も提案と獲得を繰り返し、事業部内シナジーを発揮させることで、顧客との関係性を固めてまいります。特にSuperStream-NXのプロジェクト終了後に必要となる運用保守においては、システムメンテナンス方面での運用保守のみならず、実際の利用者に対するハウツーとしての対応が期待され、当社のサービスの一つであるIT総務(ITサポート)サービスとのシナジーは大きな期待をいただけるものとなっております。

このように、当SuperStream-NX案件拡大のお知らせの中には、プロジェクト実績の積み上げと共に、その後の顧客との関係性が固まり継続されることでの「拡大」という側面を含んでおります。

今後とも当社ならびにクシムグループの取り組みにご期待ください。

▶ ※ ソリューションパートナーとは

スーパーストリーム社にて設置されているSuperStreamパッケージ販売認定制度であり、営業販売するにあたりSuperStreamに熟知した専任要員が所属する販売特約店のことをあらわします。

▶ SuperStream-NX について



SuperStream-NX は、企業のバックオフィスの中核業務（財務会計・人事/給与）の最適化を実現するソリューションであり、これまで 20 年以上多くの市場にアプローチし、9,000 社以上の活用事例と共に機能に磨きをかけてきた経営基盤ソリューションです。企業の中核となる「経理部門」「人事部門」「経営企画部門」「情報システム部門」それぞれの課題解決を担っており、“経理部・人事部ファースト”の思想と共に高度なテクノロジーを実装することで圧倒的な使いやすさを実現しています。

▶ テクニカルパートナーについて

スーパーストリーム社にて設置されている SuperStream 技術者認定制度であり、その認定を受けるにあたり専任のエンジニアを育成し質の高いサービス提供者であることを証明するものです。

【当件の問い合わせ先】

株式会社クシムソフト

営業統括本部 担当：小林

ソリューション開発事業本部 担当：青木

03-6826-1235（東京本社）